

CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES

Nombre	Luis Eduardo Martínez Aliaga
RUT	13.193.024 – 0
Fecha Nacimiento	19-Mayo-1977
Edad	36 años
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Santa Isabel 797, depto 209. Santiago
Teléfono	09-784 93198
E-mail	luchomartinezaliaga@gmail.com

RESUMEN

El Sr. Luis Martínez Aliaga, Ingeniero en Comercio Internacional, cuenta con más de 10 años de experiencia en el área comercio exterior, compras y adquisiciones. Actualmente en actividades relacionadas con la gestión de “Procurement” para proyectos vinculados al área minera y área comercial. Posee además experiencia en logística y abastecimiento, ocupando el cargo de jefe de comercio exterior de empresas dedicadas a este rubro. Luis Martínez Aliaga es una persona que sabe trabajar en equipo, con buenas relaciones interpersonales, responsable, proactivo y dispuesto a aprender y enseñar en la medida que su experiencia lo permita. Domina español, y también inglés a nivel medio.

ESTUDIOS

2000 Ingeniero (E) Comercio Internacional y Administración Aduanera, Universidad de Aconcagua, Viña del Mar, Chile

EXPERIENCIA

Mayo 2012 – Agosto 2013 Ara Worley Parsons, Santiago, Chile

Buyer & Expediter

- ◆ Proyecto Nueva Victoria – Ingeniería de Detalles, Adquisiciones y Contratos, Minera Invierno, SQM S.A., Iquique, Chile.
 - Preparación de documentación para cotizar equipos y materiales.
 - Negociaciones (económicas, plazos, términos comerciales, etc. con proveedores).
 - Comprador de equipos y materiales.

- Confección de Órdenes de Compra y sus documentos derivados.
- Activación de planos y documentos.
- Reuniones de coordinación con “Vendors”.
- Activación para la entrega de los suministros en los plazos comprometidos.
- Cierre de carpetas para la entrega de estas a cliente y posterior cierre de proyecto.

Enero 2012 - Mayo 2012 Ara Worley Parsons, Santiago, Chile

Buyer & Expediter

- ◆ Proyecto Ingeniera Básica Salar de Caucharí, Argentina, Carbonato de Litio – LAC (Lithium America Corporation, Inc.)
 - Preparación de documentación para cotizar equipos y materiales.
 - Evaluaciones Económicas (Revisión de alcances, plazos, términos comerciales, etc. con proveedores).
 - Reuniones con proveedores para revisar los alcances de los suministros y buscar la mejor alternativa que ayude a consolidar un Capex atractivo para cliente.

Mayo 2011 - Enero 2012 Ara Worley Parsons, Santiago, Chile

Buyer & Expediter

- ◆ Proyecto Mina Invierno – Ingeniería de Detalles, Adquisiciones y Contratos, Minera Invierno, Isla Riesco, Chile (2011)
 - Preparación de documentación para cotizar equipos y materiales.
 - Negociaciones (económicas, plazos, términos comerciales, etc. con proveedores).
 - Comprador de equipos y materiales.
 - Confección de Órdenes de Compra y sus documentos derivados.
 - Activación de planos y documentos.
 - Reuniones de coordinación con proveedores adjudicados.
 - Activación para la entrega de los suministros en los plazos comprometidos.

- Cierre de carpetas para la entrega de estas a cliente y posterior cierre de proyecto.

Mayo 2007- Mayo 2011 Exportadora Novafoods S.A. Santiago.

Jefe de Comercio Exterior, Adquisiciones y Compras.

- Encargado de todo el departamento de Comercio Exterior.
- Realización de cotizaciones con proveedores nacionales y extranjeros para la importación de Insumos.
- Análisis de costos por cada importación de insumos, lo que ayuda al escalamiento de precios en producto final.
- Generar y enviar Órdenes de Compra a proveedor.
- Desaduanamiento de mercadería. Rápida gestión con Aduanas para que departamento de producción cuente con los Insumos necesarios y cumplir con la planificación.
- Exportación de Producto Final.
- Coordinación de los embarques, navieras, transportes, Agencias de Aduana, seguros, Sofofa, Sag, etc.
- Negociación de tarifas de fletes con Navieras y empresas de transportes terrestres.
- Relación con todas las entidades involucradas en el Comercio Exterior.
- Confección y análisis para la Recuperación de Ley 18.708 (Reintegro).
- Envío de Courier.
- Confección de Proformas y Órdenes de Producción.

Agosto 2005- Marzo 2007 Exportadora Natura Muebles S.A. Santiago.

Jefe de Comercio Exterior

- Ordenamiento de un departamento sin jefatura optimizando los recursos.
- Coordinación de Transporte terrestre para Importaciones y Exportaciones, cotizando la mejor tarifa del Mercado con empresas confiables y responsables.
- Negociaciones con las mas prestigiosas navieras, alcanzando los mejores valores de Fletes, tomando en cuenta la planificación, de la organización,

considerando fechas de despacho y volumen de carga.

- Instrucciones a Agencias de Aduana la destinación a efectuar, mandando oportunamente la información necesaria para la confección y trámite de estas.
- Envío al extranjero de documentación necesaria para que nuestros clientes puedan internar sin problemas nuestros productos.
- Presentación y seguimiento a negociaciones de Cartas de Crédito enviadas a los Bancos Comerciales, para informar al departamento de finanzas de los retornos a recibir.
- Junto con el departamento de planificación se coordina el despacho de los contenedores de Exportación para que los productos lleguen a destino en el tiempo solicitado por cliente.
- Encargado del personal de despacho, supervisando que los contenedores salgan de planta e ingresen a puerto en el tiempo asignado por las compañías navieras, evitando el pago de extra costos por atrasos.

PERFECCIONAMIENTO PROFESIONAL

- Noviembre 1999** Asistencia y participación en el II Congreso de Comercio Internacional impartido por la Universidad de Playa Ancha, Valparaíso.
- Enero 2006** Participación en el taller “Aspectos a Considerar para Minimizar los Gastos Bancarios en Operaciones de Comercio Exterior”, impartido por la SOFOFA, Santiago.
- Marzo 2006** Participación en Taller de “Certificación de Origen”. Dictado por Asexma
- Marzo 2008** Expositor en Feria de supermercados ANTAD, Guadalajara, México.
- Marzo 2011** Por segunda vez, expositor en Feria de supermercados ANTAD, Guadalajara, México.
- Septiembre 2011** Participación charla “Inducción a la Minería”, ARA – WorleyParsons, Santiago.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Mayo 2007 a Noviembre 2007** Curso de Ingles, Instituto Wall Street Institute (2 Niveles).

CONOCIMIENTOS EN INFORMÁTICA

MS-Office (Word, Excel, Power Point, Access).

ERP (Baan, SAP).

IDIOMAS

Español e Inglés nivel medio.

EXPERIENCIA INTERNACIONAL

México, Paraguay y Panamá.