

CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES

Nombre	Luis Eduardo Martínez Aliaga
RUT	13.193.024 – 0
Fecha Nacimiento	19-Mayo-1977
Edad	36 años
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Santa Isabel 797, depto 209. Santiago
Teléfono	09-784 93198
E-mail	luchomartinezaliaga@gmail.com

RESUMEN

El Sr. Luis Martínez Aliaga, Ingeniero en Comercio Internacional, cuenta con más de 10 años de experiencia en el área comercio exterior, compras y adquisiciones. Actualmente en actividades relacionadas con la gestión de “Procurements” para proyectos vinculados al área minera y área comercial. Posee además experiencia en logística y abastecimiento, ocupando el cargo de jefe de comercio exterior de empresas dedicadas a este rubro. Luis Martínez Aliaga es una persona que sabe trabajar en equipo, con buenas relaciones interpersonales, responsable, proactivo y dispuesto a aprender y enseñar en la medida que su experiencia lo permita. Domina español, y también inglés a nivel medio.

ESTUDIOS

2000	Ingeniero (E) Comercio Internacional y Administración Aduanera, Universidad de Aconcagua, Viña del Mar, Chile
------	---

EXPERIENCIA

Mayo 2012 – Agosto 2013 Ara Worley Parsons, Santiago, Chile

Buyer & Expediter

- ♦ Proyecto Nueva Victoria – Ingeniería de Detalles, Adquisiciones y Contratos, Minera Invierno, SQM S.A., Iquique, Chile.
 - Preparación de documentación para cotizar equipos y materiales.
 - Negociaciones (económicas, plazos, términos comerciales, etc. con proveedores).
 - Comprador de equipos y materiales.

- Confección de Órdenes de Compra y sus documentos derivados.
- Activación de planos y documentos.
- Reuniones de coordinación con “Vendors”.
- Activación para la entrega de los suministros en los plazos comprometidos.
- Cierre de carpetas para la entrega de estas a cliente y posterior cierre de proyecto.

Enero 2012 - Mayo 2012 Ara Worley Parsons, Santiago, Chile

Buyer & Expediter

- ◆ Proyecto Ingeniera Básica Salar de Caucharí, Argentina, Carbonato de Litio – LAC (Lithium America Corporation, Inc.)
 - Preparación de documentación para cotizar equipos y materiales.
 - Evaluaciones Económicas (Revisión de alcances, plazos, términos comerciales, etc. con proveedores).
 - Reuniones con proveedores para revisar los alcances de los suministros y buscar la mejor alternativa que ayude a consolidar un Capex atractivo para cliente.

Mayo 2011 - Enero 2012 Ara Worley Parsons, Santiago, Chile

Buyer & Expediter

- ◆ Proyecto Mina Invierno – Ingeniería de Detalles, Adquisiciones y Contratos, Minera Invierno, Isla Riesco, Chile (2011)
 - Preparación de documentación para cotizar equipos y materiales.
 - Negociaciones (económicas, plazos, términos comerciales, etc. con proveedores).
 - Comprador de equipos y materiales.
 - Confección de Ordenes de Compra y sus documentos derivados.
 - Activación de planos y documentos.
 - Reuniones de coordinación con proveedores adjudicados.
 - Activación para la entrega de los suministros en los plazos comprometidos.

- Cierre de carpetas para la entrega de estas a cliente y posterior cierre de proyecto.

Mayo 2007- Mayo 2011 Exportadora Novafoods S.A. Santiago.

Jefe de Comercio Exterior, Adquisiciones y Compras.

- Encargado de todo el departamento de Comercio Exterior.
- Realización de cotizaciones con proveedores nacionales y extranjeros para la importación de Insumos.
- Análisis de costos por cada importación de insumos, lo que ayuda al escalamiento de precios en producto final.
- Generar y enviar Órdenes de Compra a proveedor.
- Desaduanamiento de mercadería. Rápida gestión con Aduanas para que departamento de producción cuente con los Insumos necesarios y cumplir con la planificación.
- Exportación de Producto Final.
- Coordinación de los embarques, navieras, transportes, Agencias de Aduana, seguros, Sofofa, Sag, etc.
- Negociación de tarifas de fletes con Navieras y empresas de transportes terrestres.
- Relación con todas las entidades involucradas en el Comercio Exterior.
- Confección y análisis para la Recuperación de Ley 18.708 (Reintegro).
- Envío de Courier.
- Confección de Proformas y Órdenes de Producción.

Agosto 2005- Marzo 2007 Exportadora Natura Muebles S.A. Santiago.

Jefe de Comercio Exterior

- Ordenamiento de un departamento sin jefatura optimizando los recursos.
- Coordinación de Transporte terrestre para Importaciones y Exportaciones, cotizando la mejor tarifa del Mercado con empresas confiables y responsables.
- Negociaciones con las mas prestigiosas navieras, alcanzando los mejores valores de Fletes, tomando en cuenta la planificación, de la organización,

considerando fechas de despacho y volumen de carga.

- Instrucciones a Agencias de Aduana la destinación a efectuar, mandando oportunamente la información necesaria para la confección y tramite de estas.
- Envío al extranjero de documentación necesaria para que nuestros clientes puedan internar sin problemas nuestros productos.
- Presentación y seguimiento a negociaciones de Cartas de Crédito enviadas a los Bancos Comerciales, para informar al departamento de finanzas de los retornos a recibir.
- Junto con el departamento de planificación se coordina el despacho de los contenedores de Exportación para que los productos lleguen a destino en el tiempo solicitado por cliente.
- Encargado del personal de despacho, supervisando que los contenedores salgan de planta e ingresen a puerto en el tiempo asignado por las compañías navieras, evitando el pago de extra costos por atrasos.

PERFECCIONAMIENTO PROFESIONAL

Noviembre 1999	Asistencia y participación en el II Congreso de Comercio Internacional impartido por la Universidad de Playa Ancha, Valparaíso.
Enero 2006	Participación en el taller “Aspectos a Considerar para Minimizar los Gastos Bancarios en Operaciones de Comercio Exterior”, impartido por la SOFOFA, Santiago.
Marzo 2006	Participación en Taller de “Certificación de Origen”. Dictado por Asexma
Marzo 2008	Expositor en Feria de supermercados ANTAD, Guadalajara, México.
Marzo 2011	Por segunda vez, expositor en Feria de supermercados ANTAD, Guadalajara, México.
Septiembre 2011	Participación charla “Inducción a la Minería”, ARA – WorleyParsons, Santiago.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Mayo 2007 a Noviembre 2007 Curso de Ingles, Instituto Wall Street Institute (2 Niveles).

CONOCIMIENTOS EN INFORMÁTICA

MS-Office (Word, Excel, Power Point, Access).

ERP (Baan, SAP).

IDIOMAS

Español e Inglés nivel medio.

EXPERIENCIA INTERNACIONAL

México, Paraguay y Panamá.